



BEEHIVE
COWORKING

Un partenaire de croissance inclusif et durable



Startup : Pourquoi sortir de l'isolement ?

L'accompagnement d'un porteur de projet est la clé de voûte de succès d'un projet entrepreneurial. Nous distinguons à cet effet deux types de **Porteurs de Projets (PP)** :

- **L'Individu Performant (IP)** selon l'approche scientifique

Approche qui focalise l'attente principalement sur l'**IP**¹ (dont les pratiques sont basées uniquement sur des objectifs de performance financière purement économique parfois dénués de sens humain),

- **Le Porteur de Projet Par Nécessité (3PN)** pour qui la création ou l'idée d'un projet devient le seul recours et l'unique possibilité de se réaliser selon l'approche sociale (Vision de Beehive)

A la différence de l'approche scientifique, l'accompagnement doit s'adapter aux difficultés humaines et sociales vécues par le **3PN** surtout à l'heure où la société connaît une explosion de porteurs de projets due aux injustices sociales, précarité et surtout une crise de confiance.

Face au grand nombre de 3PN, l'objectif de notre concept est de mettre en adéquation les pratiques d'accompagnement actuelles du profil et des besoins des porteurs.

Outre le manque ou l'absence de confiance des porteurs de projets évoluant dans un environnement pas toujours propice ; on note une difficulté de se concentrer en amont sur des projets qui répondent aux besoins et en aval sur les façons d'atteindre les objectifs une fois lancés (**problèmes de structuration différents de problèmes de financement, mauvaise lecture du marché**) et l'insuffisance de l'appui gouvernemental, etc...

¹ L'Individu Performant différent du 3PN est le porteur de projet tel que défini par l'approche scientifique.



(+237) 655 88 26 64
(+237) 670 95 80 76
(+237) 651 97 08 93



beehive-coworking.com
coworking.2bs@gmail.com



@beehivecoworking237



Mini Prix Bastos, 200m rue en
face G4S



L'on peut se poser la question d'une formation des startupper parce qu'un bon projet se finance aisément.

Quelques approches de solutions

Peut-on réellement parler de formation? Oui !

Car ce qui est vrai les éventuels investisseurs ont une méconnaissance des projets des startups. En effet, ils ne savent pas comment pister les bonnes idées de projets.

Fort de ce constat, Beehive par son concept **Startup Meetup** crée un écosystème décloisonné où les investisseurs et les porteurs de projets se retrouveront autour de concepts innovants comme les *Speed Pitching*, *AperoTalks*, les *B2B*, *Advisor Sessions* entre autres...

C'est aussi un lieu de partage de nos réussites mais également nos questionnements et difficultés ; d'où l'idée d'un dispositif pour rompre l'isolement :

- un accélérateur de rencontres qui apprivoise la solitude,
- des conseils,
- la mise en relation avec des partenaires (*B2B*), la rencontre d'experts
- la mise à disposition du local, du matériel, des salles de réunion (*networking*),
- du matériel informatique,
- les échanges d'informations,
- l'organisation des formations à thèmes,
- les échanges de tuyaux et possibles collaborations sur certains projets
-

En somme, StartUp MeetUp vous propose des Meetup sur des thématiques dans un environnement détendu et directement liées aux questions entrepreneuriales pour favoriser l'échange, accroître le niveau de formation, développer les capacités managériales, soigner son entourage pour évoluer, augmenter ses performances pour rompre définitivement avec l'isolement. Car dit-on *Agir seul est bien mais agir en communauté c'est encore mieux.*

